



WORKSHOP MIT KLAUS J. FINK

„Mit der richtigen Einstellung und
Strategie zum Spitzenverkäufer“

Sie sind Einsteiger in der Vertriebsbranche oder bereits erfahrener Verkäufer welcher eine umsatzstarke Verkaufspraxis nachweisen kann? Klaus J. Fink stellt Ihnen bzw. vertieft in diesem Training die zentralen Schlüsselfaktoren für noch mehr Verkaufserfolg.

Neben einer Sensibilisierung für die professionelle Verkaufstätigkeit werden schnell umsetzbare Tipps für die tägliche Verkaufspraxis dargestellt.

Termin: 28.10.2022

Location: Startrampe Sparkasse OÖ
Peter-Behrens-Platz 11, 4020 Linz

Ablauf

Beginn: 10:00 Uhr

Pause: 12:30 – 13:30 Uhr

Ende: 18:00 Uhr

Preis: € 540,- netto

Begrenzte Teilnehmeranzahl!

Nicht zögern, sondern gleich Tickets sichern bei Verena Derntl unter v.derntl@nachrichten.at