



Dr. Magda Bleckmann

Geschäftsführung, Unternehmensberatung Bleckmann, Expertein für Erfolgsnetzwerke Österreich

Als promovierte Betriebswirtin und mehr als 15 Jahren Erfahrung in der österreichischen Spitzenpolitik, wo sie als Klubobfrau, Nationalratsabgeordnete und Landesrätin tätig war, gilt Dr. Magda Bleckmann als die Spezialistin für Erfolgsnetzwerke. Heute ist sie erfolgreiche Unternehmerin und teilt ihre umfassende Expertise als gefragte Vortragende, Top-Trainerin, Business-Coach und Bestsellerautorin. Mit über 30 Jahren Erfahrung im Bereich Kommunikation und Kundenbeziehungsmanagement verfügt sie über einen reichen Wissens- und Erfahrungsschatz, um Führungskräfte auf dem Weg zu mehr Überzeugungskraft und Umsatz zu begleiten. In weit über 1.000 Keynotes, Trainings, Seminaren und Coachings verhalf die Kommunikationsspezialistin ihren Teilnehmern so, leichter ins Gespräch zu kommen, sich überzeugend zu präsentieren und durch bewusstes Netzwerken Umsatz und Erfolg zu steigern.

LEADERSHIP **MANAGEMENT** **ERFOLG** **MOTIVATION** **PERSÖNLICHKEIT** **KOMMUNIKATION**
NETZWERKEN **GENERATION Y/Z** **FÜHRUNG** **SMALLTALK** **VERKAUF**

THEMENSCHWERPUNKTE

- » Professionelles Beziehungsmanagement - Netzwerken
- » Smalltalk und Kommunikation
- » Rhetorik und Präsentation
- » Schlagfertigkeit und Durchsetzung
- » Schnittstelle Politik, Wirtschaft und Verwaltung

EXPERTISE / PROJEKTE

- » Begleitung von Kauf Insulation & Saubermacher zum Thema Netzwerken & Smalltalk zur Umsatzsteigerung der Vertriebsmannschaft
- » Begleitung der Funktionäre der WKO zum Thema Schlagfertigkeit & Präsentieren
- » Einzelcoaching mit Führungskräften der Verwaltungsakademie in Kärnten & Begleitung an der Schnittstelle Politik & Verwaltung

BERUFSERFAHRUNG (UNTERNEHMEN / POSITIONEN / BRANCHE)

- » Studium der Betriebswirtschaftslehre bis zum Doktorat
- » Seit 1991: Rhetorik und Kommunikationstrainerin
- » 1991 - 2004: Abgeordnete im Land und Bund, Wissenschaftsausschussvorsitzende, Landesrätin und Generalsekretärin
- » Seit 2000: Diplomierter Wirtschaftscoach
- » Ab 2004: Geschäftsführung Unternehmensberatung Coaching-Connecting-Consulting

TÄTIGKEITSBEREICHE

- » Persönlichkeitsentwicklung
- » Unternehmensberatung
- » Kommunikationstraining
- » Einzelcoaching
- » Training
- » Vorträge
- » Autorin

KUNDEN / REFERENZEN / SONSTIGES

HelfRecht Unternehmerische Planungsmethoden, St. Galler Business School, MTC Medizintechnik GmbH, DCCS GmbH, spring Messe Management GmbH, Landes-Hypothekenbank Steiermark AG Graz, DKM - Die Leitmesse, ICJ mice, Qualitätshandwerk Tirol, Management club, Junge Wirtschaft, manager-lounge Zürich, IMC, Tiroler Versicherung, CEVA Logistics GmbH, Wirtschaftskammer Tirol, Wirtschaftskammer Wien, bit gruppe, Creditreform Leipzig

FORMATE & SPRACHEN

- | | |
|---|--|
| <input checked="" type="checkbox"/> Beratung | <input checked="" type="checkbox"/> Vortrag |
| <input checked="" type="checkbox"/> Training | <input checked="" type="checkbox"/> Seminar / Workshop |
| <input checked="" type="checkbox"/> Coach | <input type="checkbox"/> Mentor |
| <input checked="" type="checkbox"/> Business-Talk | <input checked="" type="checkbox"/> (Podiums-)Diskussion |
| <input checked="" type="checkbox"/> Interview | <input type="checkbox"/> Testimonial |

Verfügbar

- | | |
|--|--|
| offline | online |
| <input checked="" type="checkbox"/> ja <input type="checkbox"/> nein | <input checked="" type="checkbox"/> ja <input type="checkbox"/> nein |



VORTRÄGE / BERATUNG / SEMINARE

» **Kommunikation mit der Generation Z - Nutzen, Freude und moderne Wege des Netzwerkens**

- Wie Sie die Generation Z verstehen und für Ihr Geschäft gewinnen können.
- Netzwerkvitamine mit der Generation Z: Was diese Generation motiviert, wie sie tickt und welche Kommunikationswege sie bevorzugt.
- Wie Sie als Führungskraft Ihr Verhalten anpassen können, um eine erfolgreiche Zusammenarbeit zu gewährleisten.
- Arbeitszeitmodelle - Warum uns die Schweden Meilen voraus sind.

» **Netzwerk Vitamine - Sorgen Sie dafür, dass Sie Kontakte haben, bevor Sie sie benötigen.**

- Wie Sie die Spielregeln des Beziehungsmanagements nutzen.
- Wie Sie von den besten Netzwerkern profitieren.
- Wie Sie eine individuelle Karriere-Strategie entwickeln.
- Die Kunst des profitablen Netzwerkens.

VORTRÄGE / BERATUNG / SEMINARE

» **Nie mehr sprachlos - Die besten 3 Techniken, damit Sie immer eine Antwort parat haben**

- Wie Sie Ihre Schlagfertigkeit-Verhinderungsprogramme erkennen.
- Mut und Selbstbewusstsein für die richtigen schnellen Antworten.
- Killerphrasen erkennen und entkräften.
- Die 3 wirkungsvollsten Techniken, um sich eine Stimme und Respekt zu verschaffen.

» **Das Smalltalk 1x1 - Ohne Smalltalk kein Deeptalk!**

- Wie Sie mit niveaувollem Smalltalk neue Kontakte quasi „nebenher“ erhalten.
- Wie Sie den richtigen Einstieg finden: Die fünf besten Eisbrecher, um ins Gespräch zu kommen.
- Ihr Elevatorpitch: Persönliche Vorstellung leicht gemacht.
- Die vier größten Sünden im kleinen Gespräch.
- Drei bewährte Möglichkeiten, wie Sie sich interessant machen.
- Zwei simple Varianten, wie Sie sich elegant verabschieden.

INFORMATIONEN

Honorare: auf Anfrage

Reisekosten von/bis Ort: auf Anfrage

- Individuelle Inhaltsanpassung möglich
- Handout / weitere Unterlagen
- Netzwerk Quick Check zum austeilen, Online Smalltalk Typencheck, 20 Schlagfertigkeitstechniken und 33 clevere Networking Tipps als E-Book.

MEDIEN

„Die geheimen Regeln der Seilschaften - erfolgreich netzwerken“
Leykam Verlag 2010

„Kleines Netzwerk 1x1 - Die Kunst Kontakte aktiv zu knüpfen und bewusst zu pflegen“ Leykam Verlag 2012

„Kleines Smalltalk 1x1 - Die Kunst Gespräche zu führen und überzeugend zu wirken“ Leykam Verlag 2013

„77 cleverer Networking Tipps“ Verlag BOD 2015

„Smalltalk - Wie introvertierte Menschen ihre Stärken erkennen und leichter ins Gespräch kommen“ Goldegg Verlag 2019