



## Hermann Meyer

**Experte für interkulturelles Change Management  
Österreich**

Wirtschaftliche Risiken wie der Verlust von Kunden oder die Manöver eines Wettbewerbers gehören zum Geschäft. Nach rund 40 Jahren Berufserfahrung weiß der Experte nur zu gut, wie „angemessene“ Kommunikation innerhalb des Risikomanagements funktioniert. Bis 2004 lag sein Schwerpunkt als Head of Commercial Department bei Siemens auf dem Latein- und Südamerika-Geschäft. Nach einem Abstecher nach China verantwortete er als CFO der Sector Company Siemens Power Generation Anlagentechnik GmbH (SPGA) ab 2004 von Wien aus verschiedene Integrationen in Europa, Malaysia und dem Nahen Osten. Bedingt durch seine internationale Erfahrung sowie mehrfache Anpassungen der Geschäftsfelder innerhalb des Siemens-Konzerns liegt sein Schwerpunkt heute auf der interkulturellen Zusammenarbeit und dem Change Management. Der Team-Player begeistert in seinen Vorträgen Führungskräfte und CEO's für ungewöhnliche Themen und inspiriert zum Blick über den kulturellen Tellerrand.

**LEADERSHIP** **CHANGE** **RISIKO MANAGEMENT** **TEAMBUILDING** **FÜHRUNG**  
**INTERKULTURELLE ZUSAMMENARBEIT** **MOTIVATION** **MANAGEMENT**

### THEMENSCHWERPUNKTE

- » Change Management
- » Risk Management
- » Leadership
- » Interkulturelle Zusammenarbeit

### EXPERTISE / PROJEKTE

- » Seit 2010: Interne Umstrukturierungen im Kraftwerksbereich bedingt durch die äußeren strukturellen Veränderungen (dezentrale vs. zentrale Energieversorgung)
- » Mehrere Integrationen unterschiedlicher Firmen in den Siemens-Konzern mit dem Ziel das „Best of both Parts“ zu vereinen

### BERUFSERFAHRUNG (UNTERNEHMEN / POSITIONEN / BRANCHE)

- » 2016 - 2020: Leiter Divisionen Gas and Power und Service Rotating Equipment, Siemens AG Österreich
- » 2009 - 2016: Kaufm. Leiter Divisionen Gas and Power und Service für Österreich und 19 angeschlossene Länder
- » 2006 - 2009: CFO, Siemens Power Generation Anlagentechnik GmbH Österreich
- » 1999 - 2004: Kaufm. Leiter Power Generation für Brasilien, Argentinien, Chile, Paraguay und Uruguay, Siemens Ltda Sao Paulo
- » 1991 - 1996: Vertrieb thermischer Kraftwerke für Spanien, Portugal und Süd Amerika, Siemens AG Erlangen

### TÄTIGKEITSBEREICHE

- » Speaker
- » Bis 2020: Top-Management bei Siemens AG Österreich

### KUNDEN / REFERENZEN / SONSTIGES

- » Verhandlungen von internationalen Verträgen für Kraftwerksprojekte in Europa, Südamerika und China
- » Verhandlung und Abschluss von Verträgen in Bolivien sowie gemeinsam im Team in Portugal, Spanien, Malta, Brasilien, Argentinien, Chile, China, Malaysia und Israel
- » Vorträge vor der Universität von Sao Paulo zum Thema „Projektfinanzierung und diversifizierte Energieerzeugung“
- » Vorträge vor verschiedenen Regierungsvertretern im CEE-Raum

### FORMATE & SPRACHEN

- |   |  |
|---|--|
| <input checked="" type="checkbox"/> Beratung      | <input checked="" type="checkbox"/> Vortrag              |
| <input type="checkbox"/> Training                 | <input checked="" type="checkbox"/> Seminar / Workshop   |
| <input checked="" type="checkbox"/> Coach         | <input type="checkbox"/> Mentor                          |
| <input checked="" type="checkbox"/> Business-Talk | <input checked="" type="checkbox"/> (Podiums-)Diskussion |
| <input checked="" type="checkbox"/> Interview     | <input type="checkbox"/> Testimonial                     |

#### Verfügbar

- offline  ja  nein      online  ja  nein



## VORTRÄGE / BERATUNG / SEMINARE

### » Change Management

- Übernahme und Integration von Firmen ohne „das Gute zu zerstören“
- Implementierung eines beidseitigen Changes: Warum die einzige Konstante die Veränderung ist
- Kostensenkungsprogramme und Management Engineering

### » Leadership & Teambuilding

- Warum interkulturelle Unterschiede zur Herausforderung werden können und wie man Teams unter Berücksichtigung kultureller Unterschiede erfolgreich zusammenführt
- Interkulturelles Leadership: 5 Skills für Ihren Erfolg
- Muttersprache, internationale Standards, Lobbyismus - so umgehen Sie kulturelle Fettnäpfchen

## VORTRÄGE / BERATUNG / SEMINARE

### » Risikomanagement

- USA vs. Europa: Die Bewertung von Chancen und Risiken aus zwei Perspektiven
- Houston, wir haben ein Problem: Wie identifiziere ich ein Risiko?
- Tools zur Bestimmung und Bewertung von internen sowie externen Risiken

## INFORMATIONEN

**Honorare:** auf Anfrage

**Reisekosten von/bis Ort:** auf Anfrage

- Individuelle Inhaltsanpassung möglich
- Handout / weitere Unterlagen

## MEDIEN